

Amsterdam, 16. května 2012

## **New World Resources**

### **Neauditované výsledky za první čtvrtletí 2012**

Společnost New World Resources Plc (dále jen „NWR“ nebo „Společnost“) dnes oznámila své hospodářské výsledky za první čtvrtletí roku 2012.

#### **Hlavní údaje**

- Výnosy ve výši 347 mil. EUR, pokles o 10 %
- EBITDA ve výši 54 mil. EUR, pokles o 34 %
- Čistý zisk ve výši 6 mil. EUR, nárůst o 80 %
- Základní zisk na akcii 0,02 EUR
- Provozní cash flow ve výši 80 mil. EUR
- Výše čistého dluhu 385 mil. EUR, což představuje pokles o 2 % od začátku roku
- Hodnota LTIFR<sup>1</sup> se zlepšila o 4 % na 7,17, což znamená nejlepší výsledek v historii Společnosti
- Těžba uhlí dosáhla 2,4 mil. tun a externí prodeje uhlí činily 2,3 mil. tun (z toho bylo 1,3 mil. tun koksovateľného uhlí)
- Produkce koksu dosáhla výše 175 tis. tun a externí prodeje koksu činily 155 tis. tun
- Průměrné ceny koksovateľného uhlí a koksu na druhé čtvrtletí 2012 dosáhly 130 EUR za tunu, resp. 298 EUR za tunu
- Po dobu přezkumu projektu Dębieńsko investiční výdaje na projekt limitovány ve výši 5 milionů EUR v roce 2012
- Uzavřena dohoda s odbory na růstu základních mezd o 3 % s účinností od 1. dubna 2012
- Předpokládané objemy produkce, prodejů, kvalitativního mixu uhlí a jednotkových nákladů pro rok 2012 zůstávají nezměněné

<sup>1</sup> Koeficient úrazovosti (LTIFR) představuje počet hlášených zranění ve Skupině NWR (Označení „Skupina NWR“ se používá pro New World Resources Plc a její dceřiné společnosti.) po nejméně třídní pracovní neschopnosti dělený celkovým počtem odpracovaných hodin vyjádřeným v milionech hodin. Údaj zahrnuje smluvní zaměstnance.

## Komentář předsedy představenstva

Provozní výkonnost za první tři měsíce roku byla v souladu s našimi očekáváními, včetně zpomalení produkce v průběhu prvního čtvrtletí. Naše cíle výroby a prodeje proto pro rok 2012 zůstávají beze změn. V dubnu jsme úspěšně dokončili jednání s odborovými organizacemi s pozitivním výsledkem pro naše zaměstnance v dolech, při současném udržení největší nákladové položky Společnosti pod kontrolou. V kombinaci s dalším příznivým vývojem nákladů jsme na dobré cestě dosáhnout dříve oznámeného cíle udržení jednotkových nákladů vyjádřených v místní měně beze změny po celý rok 2012.

Koeficient úrazovosti vykázal v prvním čtvrtletí 2012 další zlepšení, když meziročně poklesl o 4 %. Na žádném z našich provozů nedošlo v tomto období ke smrtelné nehodě.

Jednou z provozních priorit NWR je zlepšování kvalitativního mixu uhlí. V únoru jsme oznámili, že se negativní trend vývoje našeho produktového mixu podařilo v krátkodobém horizontu zvrátit. V prvním čtvrtletí 2012 jsme dosáhli výrazných objemů produkce koksovateľného uhlí, a tak jsme na dobré cestě ke splnění dříve oznámených celoročních cílů kvalitativního mixu uhlí, což představuje zlepšení ve srovnání s rokem 2011. Ve střednědobém výhledu jsme zahájili projekty rozšiřování stávajících důlních provozů tak, abychom získali přístup k dalším přibližně 30 mil. tun zásob koksovateľného uhlí.

Naše rozvaha nadále zůstává robustní. Výše čistého dluhu se již třetí čtvrtletí v řadě snižuje a žádná část našeho dluhu není splatná v nejbližší době. V plné výši jsme uhradili revolvingový úvěr ve výši 100 mil EUR, který v současné době zůstává zcela nečerpán plně k dispozici. Nicméně i nadále věnujeme velkou pozornost přetrvávajícím obtížným okolnostem, včetně zvyšujících se toků uhlí ze Spojených států do Evropy, slabého hospodářského výhledu pro země eurozóny a stavu finančních trhů obecně. Proto se nadále zaměřujeme na obezřetné řízení a neustálé vyhodnocování našich činností, kapitálových výdajů a financování.

V tomto ohledu jsme pro rok 2012 stanovili limit investičních výdajů na projekt Dębieńsko ve výši 5 milionů EUR, „Zohledňujeme tak změněné vodohospodářské podmínky, stejně jako inflační tlaky v Polsku. Rozhodli jsme důkladně přezkoumat klíčové parametry projektu, než budeme v investičním programu pokračovat.

Probíhající industrializace a urbanizace v Číně, Indii a dalších rychle se rozvíjejících ekonomikách bude i nadále klást značné nároky na dovoz surovin nutných k výrobě oceli. A ačkoliv se může zdát, že v rozvinutých ekonomikách vstupujeme do období slabého či dokonce negativního růstu, věříme, že pokračující růst rozvíjejících se trhů bude pevným základem pro mezinárodní ceny koksovateľného uhlí.

Výroba oceli v regionu střední a východní Evropy se od počátku roku roste. Ocelárny na našich cílových trzích v současné době využívají 80 až 90 procent svých výrobních kapacit, přičemž výroba oceli zaznamenala v tomto čtvrtletí nárůst o 7 % ve srovnání se čtvrtletím předchozím. Náš nejvýznamnější koncový trh, výroba automobilů, si v regionu střední a východní Evropy zachovává své tempo. Výroba automobilů se

v samotné České republice v prvním čtvrtletí zvýšila o 14 procent ve srovnání s předcházejícím rokem.

Závěrem bych rád znovu zopakoval náš výhled pro rok 2012, v němž očekáváme těžbu uhlí ve výši mezi 10,8 a 11 mil. tun a výrobu koksu v objemu 700 tis. tun. Externí prodeje uhlí se předpokládají ve výši mezi 10,25 a 10,5 mil. tun, v poměru přibližně 52 procent energetického uhlí a 48 procent koksovatelného uhlí. V tomto roce navíc očekáváme prodeje koksu ve výši 600 tis. tun. Nadále předpokládáme zachování nákladů těžby na tunu v českých korunách v nezměněné výši.

Mike Salamon, předseda představenstva NWR

## Vybrané konsolidované finanční a provozní údaje

(v mil. EUR, není-li uvedeno jinak)	Q1 2012	Q1 2011	% rozdíl
Výnosy	347	385	(10 %)
EBITDA	54	82	(34 %)
Provozní zisk	11	38	(71 %)
Zisk za období	6	3	80 %
Základní zisk na akcii druhu A (v EUR)	0.02	0.01	96 %
Celková aktiva	2 328	2 277	2 %
Čistý dluh	385	307	26 %
Čistý pracovní kapitál	98	(27)	
Čisté provozní cash flow	73	119	(39 %)
Investiční výdaje	69	66	4 %
Prům. počet zaměstnanců vč. smluvních	17 991	18 058	(0 %)
Koeficient úrazovosti	7,17	7,46	(4 %)

Výnosy Společnosti se v prvním čtvrtletí roku 2012 ve srovnání se stejným obdobím roku 2011 snížily o 38 mil. EUR, především v důsledku nižších výnosů z energetického uhlí a koksu.

Nižší pokles zásob v prvním čtvrtletí 2012 v porovnání se stejným obdobím roku 2011, jenž společně s víceméně konstantními provozními výdaji vedl k hodnotě EBITDA ve výši 54 mil. EUR, což je o 28 mil. EUR méně ve srovnání s prvním čtvrtletím 2011.

Odpisy a amortizace zůstaly meziročně v nezměněné výši 43 mil. EUR a provozní zisk za období dosáhl výše 11 mil. EUR.

Čisté finanční výdaje se v prvním čtvrtletí 2012 ve srovnání s prvním čtvrtletím 2011 snížily o 89 % na 3 mil. EUR, v důsledku čisté kurzové ztráty a vyššího čistého zisku z přecenění derivátů. Vlivem těchto faktorů dosáhl zisk před zdaněním výše 8 mil. EUR, což je 27 % pod úroveň dosaženou za stejné období roku 2011.

Společnost zaznamenala v prvním čtvrtletí 2012 čisté daňové výdaje ve výši 2 mil. EUR, v porovnání s čistými daňovými výdaji ve výši 7 mil. EUR za stejné období roku 2011. Zisk NWR ve sledovaném období dosáhl výše 6 mil. EUR, což představuje nárůst o 80 % ve srovnání s prvním čtvrtletím roku 2011.

Základní zisk na akcii druhu A za první tři měsíce roku 2012 činil 0,02 EUR.

Hodnota provozního cash flow před zdaněním a úroky dosáhla výše 80 mil. EUR, což ve srovnání s prvním čtvrtletím 2011 znamená pokles o 34 %. Ten je odrazem nižších výnosů z energetického uhlí a koksu, i méně pozitivního vývoje provozního kapitálu. Hodnota čistého provozního cash flow po započtení úroků a daně z příjmu za první

čtvrtletí 2012 dosáhla výše 73 mil. EUR, což je o 39 % méně než v prvním čtvrtletí roku 2011.

Celkové investiční výdaje dosáhly v prvním čtvrtletí roku 2012 výše 69 mil. EUR, což je o 4 % více než ve stejném období roku 2011. Tato hodnota zahrnuje investiční výdaje ve výši 2 mil. EUR vynaložené na projekt Dębieńsko.

K 31. březnu 2011 dosahovala hodnota čistého dluhu společnosti výše 385 mil. EUR, což znamená pokles o 2 % ve srovnání s hodnotou platnou k 31. prosinci 2011. Nejbližší splatnost významné části dluhu Společnosti nenastane před rokem 2015. V březnu jsme v plné výši splatili revolvingový úvěr ve výši 100 mil. EUR a v průběhu roku 2012 budeme nadále bedlivě sledovat trhy tak, abychom mohli využívat vznikajících příležitostí k získání nových prostředků nebo k refinancování stávajícího dluhu.

### **Bezpečnost a ochrana zdraví**

Bezpečnost našich zaměstnanců je pro nás absolutní prioritou. Investice do moderních důlních technologií, vynaložené v rámci programu POP 2010, nám v posledních letech pomohly snížit hodnotu koeficientu úrazovosti LTIFR. V prvním čtvrtletí roku 2012 vykázal koeficient úrazovosti v našich provozech zlepšení o další 4 % na hodnotu 7,17 úrazů s nejméně třídní pracovní neschopností na milion hodin odpracovaných v rámci skupiny NWR. Jedná se o nejnižší hodnotu dosaženou v historii NWR a vedení Společnosti je odhodláno do roku 2015 snížit koeficient úrazovosti pod hodnotu 5.

### **Rozvojové projekty**

V současné době NWR pracuje na třech hlavních rozvojových projektech, které jsou v různých etapách rozvoje: Dębieńsko a Morcinek v Polsku a Frenštát pod Radhoštěm v České republice.

Stavební práce v rámci projektu Dębieńsko pokračovaly v prvním čtvrtletí roku 2012 podle plánu. Nicméně riziko související s vodohospodářstvím projektu se změnilo a dlouhodobé vodohospodářské závazky tak musí být přezkoumány. Kromě toho nedávno obdržené nabídky dodavatelů na některé části projektu odrážejí inflační tlaky na ceny důlních zařízení a služeb v Polsku.

Proto jsme, do doby přezkoumání parametrů projektu, stanovili limit investičních výdajů na úrovni 5 milionů EUR v roce 2012. Přezkum představuje několik měsíců inženýrských prací.

Kromě toho se věnujeme projektům rozšiřování stávajících důlních provozů v oblasti Karviné s cílem zlepšit náš kvalitativní mix uhlí. Dva projekty rozšíření dolu Karviná si kladou za cíl do období let 2016-2017 zajistit z našich stávajících provozů přístup k více než 30 milionům tun koksovatelného uhlí. V březnu 2012 jsme Ministerstvu životního prostředí České republiky podali oznámení o záměru dalšího rozšíření důlních činností Dolu Karviná.

## Segment produkce uhlí

	Q1			
	2012	Q1 2011	% rozdíl	ex-FX
<b>Výkaz zisku a ztrát</b> (v mil. EUR)				
Výnosy	314	342	(8 %)	(7 %)
EBITDA	54	81	(33 %)	(35 %)
Provozní zisk	13	40	(66 %)	(72 %)
<b>Produkce a prodej</b> (v tis. tun)				
Produkce uhlí	2 389	2 582	(7 %)	
Prodej do koksárenského segmentu	140	158	(11 %)	
Externí prodeje	2 289	2 637	(13 %)	
Koksovateľné uhlí	1 290	1 169	10 %	
Energetické uhlí	999	1 468	(32 %)	
Zásoby ke konci období	264	46	474 %	
<b>Průměrné realizované ceny<sup>2</sup></b> (v EUR za tunu)				
Koksovateľné uhlí	141	154	(8 %)	(6 %)
Energetické uhlí	75	67	12 %	15 %
<b>Náklady</b> (v EUR za tunu)				
Náklady těžby na tunu <sup>3</sup>	97	90	8 %	11 %

Celková těžba uhlí byla v prvním čtvrtletí roku 2012 o 7 % nižší než ve stejném období roku 2011 a externí prodeje uhlí byly ve stejném období o 13 % nižší v důsledku nižších objemů energetického uhlí. Externí prodeje koksovateľného uhlí nicméně zaznamenaly meziroční nárůst o 10 %. Výnosy v segmentu produkce uhlí se tak snížily o 8 %, především v důsledku nižších výnosů z prodeje energetického uhlí, které byly pouze částečně kompenzovány vyššími výnosy z prodeje koksovateľného uhlí.

Externí prodeje koksovateľného uhlí v prvním čtvrtletí 2012 tvořily přibližně z 52 % prodeje tvrdého koksovateľného uhlí (hard coking coal), z 41 % prodeje poloměkkého koksovateľného uhlí (semi-soft coking coal) a ze 7 % PCI koksovateľného uhlí (PCI coking coal). Prodeje energetického uhlí ve stejném období tvořily přibližně ze 78 % prodeje energetického uhlí a z 22 % prodeje proplásktu.

Zatímco nákladový profil segmentu produkce uhlí zůstal v prvním čtvrtletí roku 2012 beze změny, zvýšily se ve stejném období ve srovnání s prvním čtvrtletím 2011 peněžní náklady těžby na tunu o 8 %, a to v důsledku poklesu objemu produkce o 7 %.

Segment produkce uhlí vytvořil ve sledovaném období EBITDA ve výši 54 mil. EUR, což představuje pokles o 33 % v porovnání s prvním čtvrtletím 2011, čistě v důsledku poklesu výnosů.

<sup>2</sup> Konečné realizované ceny mohou být ovlivněny mnoha faktory, včetně kolísání směnných kurzů, kvalitativních parametrů uhlí, doby dodávek uhlí v průběhu roku či pružných ustanovení jednotlivých smluv, a mohou se tak odlišovat od dříve oznámených průměrných cen pro dané období. Veškeré cenové výhledy pro rok 2012 jsou založeny na směnném kurzu české koruny k euru ve výši 25 CZK/EUR. Ceny se uvádějí jako vážený průměr pro kvalitativní mix uhlí a uvádějí se v dodací paritě Ex works.

<sup>3</sup> Peněžní náklady těžby na tunu odrážejí provozní náklady vynaložené při těžbě koksovateľného i energetického uhlí. Nezahrnují náklady na přepravu a odpisy a amortizaci.

*Výhled – segment produkce uhlí*

Jak již bylo dříve oznámeno, průměrná sjednaná cena koksovatelného uhlí k dodání ve druhém čtvrtletí roku 2012 činí 130 EUR za tunu, což znamená pokles o 8 % ve srovnání s cenami realizovanými v prvním čtvrtletí, a je v souladu se srovnatelným vývojem na globálních trzích s koksovatelným uhlím. Tato průměrná cena vychází z předpokládaného kvalitativního mixu prodeje koksovatelného uhlí ve druhém čtvrtletí 2012 sestávajícího přibližně z 50 % z prodejů tvrdého koksovatelného uhlí (hard coking coal), ze 43 % z prodejů poloměkkého koksovatelného uhlí (semi-soft coking coal) a ze 7 % z prodejů PCI koksovatelného uhlí (PCI coking coal). Průměrná cena sjednaná na dodávky energetického uhlí pro roce 2012 činí 74 EUR za tunu, což znamená nárůst o 11 % ve srovnání s průměrnou cenou realizovanou v roce 2011. Tato průměrná cena vychází z předpokládaného kvalitativního mixu pro rok 2012, který tvoří přibližně z 82 % prodeje energetického uhlí a z 18 % prodeje proplásku.

NWR potvrzuje své cíle produkce uhlí pro rok 2012 ve výši 10,8 a 11 mil. tun a externích prodejků mezi 10,25 a 10,5 mil. tun. Očekává se, že produktový mix externích prodejků bude v roce 2012 tvořen přibližně z 48 % prodeji koksovatelného uhlí a z 52 % prodeji energetického uhlí.

Vzhledem k dubnové dohodě s odborovými organizacemi předpokládáme, že celkové osobní náklady v roce 2012 v segmentu těžby uhlí zůstanou ve srovnání s předchozím rokem nezměněny (vyjádřeno v CZK). NWR proto nadále předpokládá, že v roce 2012 zůstanou peněžní náklady na tunu zhruba na stejné úrovni, s vyloučením vlivu kurzových výkyvů.



## Segment produkce koksu

	Q1 2012	Q1 2011	% rozdíl	ex-FX
<b>Výkaz zisku a ztrát</b> (v mil. EUR)				
Výnosy	57	71	(19 %)	(19 %)
EBITDA	6	7	(15 %)	(26 %)
Provozní zisk	4	5	(21 %)	(39 %)
<b>Produkce a prodej</b> (v tis. tun)				
Produkce koksu	175	202	(13 %)	
Prodej koksu	155	180	(14 %)	
Zásoby ke konci období	161	45	258 %	
<b>Průměrné realizované ceny</b> <sup>4</sup> (v EUR za tunu)				
Koks	310	337	(8 %)	(8 %)
<b>Náklady</b>				
Náklady koksování na tunu <sup>5</sup> (v EUR za tunu)	64	61	4 %	7 %
Náklady na nákup uhlí <sup>6</sup> (v mil. EUR)	35	43	(19 %)	(19 %)

Výnosy v segmentu produkce koksu se snížily o 19 % v důsledku meziročního poklesu objemu prodejí i cen v prvním čtvrtletí 2012. Prodeje koksu byly v prvním čtvrtletí 2012 tvořeny přibližně ze 71 % prodeji slévárenského koksu, z 21 % prodeji vysokopecního koksu a z 8 % prodeji ostatních druhů koksu.

I přes pokles výroby o 13 % se peněžní náklady na jednotku zpracovaného koksu zvýšily pouze o 4 %. Společně s nižšími náklady na vstupní uhlí byl dopad nižších výnosů na provozní výsledek eliminován a hodnota EBITDA v prvním čtvrtletí 2012 dosáhla výše 6 mil. EUR, což je pouze o 1 mil. EUR méně, než ve stejném období roku 2011.

### Výhled – segment produkce koksu

Jak již bylo dříve oznámeno, činí průměrná cena sjednaná na dodávky koksu ve druhém čtvrtletí 2012 298 EUR za tunu, což představuje pokles o 4 % ve srovnání s průměrnou cenou realizovanou v prvním čtvrtletí, a to především v důsledku nižších cen na evropském trhu slévárenského koksu. Výše uvedená průměrná sjednaná cena vychází z předpokladu, že prodeje ve druhém čtvrtletí 2012 budou tvořeny přibližně z 67 % prodeji slévárenského koksu, z 16 % prodeji vysokopecního koksu, a z 16 % prodeji ostatních druhů koksu.

NWR předpokládá v roce 2012 produkci koksu ve výši 700 tis. tun a prodeje koksu ve výši 600 tis. tun.

<sup>4</sup> Konečné realizované ceny mohou být ovlivněny mnoha faktory, včetně kolísání směnných kurzů, kvalitativních parametrů, doby dodávek v průběhu roku či pružných ustanovení jednotlivých smluv, a mohou se tak odlišovat od dříve oznámených průměrných cen pro dané období. Veškeré cenové výhledy pro rok 2012 jsou založeny na směnném kurzu české koruny k euru ve výši 25,00 CZK/EUR. Ceny se vyjadřují jako smíšený průměr pro kvalitativní mix koksu a uvádějí se v dodací paritě Ex works.

<sup>5</sup> Peněžní náklady na tunu koksu odrážejí provozní náklady vynaložené při výrobě všech druhů koksu a nezahrnují vstupní cenu uhlí, náklady na přepravu a odpisy a amortizaci.

<sup>6</sup> Interní nákupy i nákupy od třetích stran.



V roce 2012 se očekává zvýšení peněžních nákladů na koksování na tunu, a to v souladu s předpokládaným snížením objemu produkce.

### **Konferenční hovor pro analytiku k výsledkům za první čtvrtletí roku 2012**

Vedení společnosti NWR uskuteční 16. května 2012 v 11:00 SEČ prezentaci pro analytiku a investory, během níž podrobněji představí finanční výsledky za sledované období. Prezentace bude zahrnovat i prostor vyhrazený dotazům.

Živý audio přenos prezentace bude rovněž k dispozici na stránkách Společnosti na adrese [www.newworldresources.eu](http://www.newworldresources.eu) a záznam prezentace bude následně k dispozici v archivu na stránkách Společnosti.

### **Údaje pro připojení k telekonferenci:**

Velká Británie a zbytek Evropy (placená linka)	+44 (0) 20 7784 1036
USA (placená linka)	+1 646 254 3361
Česká republika (bezplatná linka)	800 701 231
Polsko (bezplatná linka)	00 800 121 4330
Nizozemsko (placená linka)	+31 (0) 20 721 9158
Ověřovací kód	5541511

Záznam telekonference bude k dispozici po dobu jednoho týdne na telefonním čísle:  
+44 (0) 20 7111 1244 (ověřovací kód: 5541511)

### **Pro více informací, prosím, kontaktujte:**

Vztahy s investory	Korporátní komunikace
Radek Němeček	Petra Mašínová
Tel.: +31 20 570 2244	Tel.: +31 20 570 2229
E-mail: <a href="mailto:rnomecek@nwrgroup.eu">rnomecek@nwrgroup.eu</a>	E-mail: <a href="mailto:pmasinova@nwrgroup.eu">pmasinova@nwrgroup.eu</a>

Webové stránky: [www.newworldresources.eu](http://www.newworldresources.eu)

## O NWR

Společnost New World Resources Plc je jedním z předních producentů černého uhlí a koksů ve střední Evropě. Společnost vyrábí kvalitní koksovatelné a energetické uhlí pro ocelářský a energetický sektor ve střední Evropě prostřednictvím dceřiné společnosti OKD, a. s. („OKD“), největší černouhelnou těžební společností v České republice. Další dceřiná společnost NWR – OKK Koksovny, a. s. („OKK“) je největším evropským producentem slévárenského koksů. NWR má v současnosti rozvojové projekty v Polsku a v České republice, které jsou součástí strategie růstu NWR v regionu. NWR je společností zařazenou do indexu FTSE 250, kotovanou na burzách cenných papírů v Londýně, Praze a Varšavě.

## Omezení zodpovědnosti a upozornění ohledně sdělení týkajících se budoucnosti a některých dalších oblastí

Některá sdělení v tomto dokumentu nejsou historická fakta, a je třeba k nim přistupovat jako ke „sdělením týkajícím se budoucnosti“. Očekávání Společnosti, její plány, finanční situace a obchodní strategie, sdělení týkající se kapitálových zdrojů, budoucích investic do rozvoje projektů a provozních výsledků mohou být sděleními, která se týkají budoucnosti. Sdělení týkající se budoucnosti je mimoto většinou možno identifikovat podle přítomnosti výrazů zaměřených do budoucnosti, mezi něž mimo jiné patří „moci“, „očekávat“, „zamýšlet“, „odhadovat“, „předpokládat“, „plánovat“, „předvídat“, „bude“, „mohl by“, „možná“ „nebo“ „pokračovat“ nebo záporných tvarů těchto termínů, jejich obdoby či jiných podobných slov. Jakkoli Společnost věří, že očekávání, jež tato sdělení týkající se budoucnosti odrážejí, jsou rozumná, nemůže zaručit, že se tato očekávání ukáží jako správná. Tato sdělení týkající se budoucnosti obsahují řadu rizik, nejistot a dalších faktorů, které mohou mít za následek, že výsledky budou ve skutečnosti jiné, než jaké byly v těchto sděleních implicitně nebo explicitně zmíněny, neboť se vztahují k událostem a závisejí na okolnostech, které v budoucnosti mohou, ale nemusí nastat a mohou stát mimo možnosti společnosti NWR je kontrolovat nebo předvídat. Sdělení týkající se budoucnosti nejsou zárukou budoucích výsledků.

Mezi faktory, rizika a nejistoty, které mohou způsobit, že skutečné výstupy a výsledky budou ve skutečnosti jiné, než se předpokládalo, patří především následující: rizika vyplývající z politických, ekonomických a společenských podmínek v České republice, Polsku a střední a východní Evropě; budoucí ceny a poptávka po produktech společnosti a po produktech jejich zákazníků; zásoby uhlí v dolech; životnost dolů Společnosti; produkce uhlí; trendy v uhelném průmyslu a podmínky na tuzemském i mezinárodním trhu s uhlím; rizika vyplývající z důlních provozů; budoucí rozvojové plány a kapitálové náklady; vztahy společnosti s jejími zákazníky a podmínky mající vliv na její zákazníky; konkurence; výkonnost a náklady železniční či jiné dopravy; dostupnost odborníků a kvalifikovaných pracovníků, klimatické podmínky nebo škody způsobené katastrofami; rizika vyplývající z českých a polských zákonů, regulací a zdanění včetně zákonů, regulací, dekretů a rozhodnutí vztahujících se k uhelnému průmyslu; prostředí, měnové směnné nástroje týkající se českých a polských subjektů a jejich oficiální výklad realizovaný vládními či regulačními orgány a soudy; a rizika související s globálními ekonomickými podmínkami a globálním ekonomickým prostředím. Další rizikové faktory jsou popsány ve výroční zprávě Společnosti.

Sdělení týkající se budoucnosti vyjadřují pouze stav platný k datu vzniku tohoto dokumentu. Společnost se výslovně zřiká jakékoli povinnosti nebo závazku ke zveřejňování jakýchkoli aktualizací nebo oprav jakýchkoli sdělení týkajících se budoucnosti obsažených v tomto dokumentu, které by měly mít za cíl vyjádření změn v našich očekáváních nebo změny v událostech, podmínkách, předpokladech nebo okolnostech, na nichž je příslušné tvrzení založeno, pokud by to nevyžadoval platný zákon.

Tento dokument neobsahuje ani nezakládá nabídku k prodeji či pokus nabídky ke koupi či úpisu jakýchkoli cenných papírů v USA nebo v jakékoli jiné jurisdikci.